



## Pour en finir avec l'évaluation à vue de nez de votre **prix de revient**

**Pourquoi  
s'intéresser  
aux coûts dans  
votre structure ?**

**Quels bénéfices  
tirer de l'autodiagnostic  
prix de revient et  
maîtrise des coûts ?**

Votre entreprise se démarque par ses savoir-faire. Pourtant, cela n'empêche pas vos clients et vos donneurs d'ordres de "tirer sur les prix".

Il n'est plus possible de se contenter de gérer à vue de nez : le prix de revient, élément n°1 de la survie de votre entreprise, passe par la connaissance des coûts de votre structure. Mais comment connaître le prix de revient d'une commande ou d'une petite série ? Il faut prendre en compte une multitude d'informations, les traiter et analyser les résultats.

Au quotidien, vous avez besoin de connaître précisément vos coûts pour maîtriser votre prix de revient en agissant sur :

- une meilleure connaissance de l'utilisation de vos moyens de production, techniques et humains, afin de fiabiliser vos devis.
- la négociation commerciale. Jusqu'où aller pour conquérir ou conserver un client ?


Nous vous proposons de tester vous-même votre maîtrise de vos prix de revient, sans jargon, mais avec des outils simples.

En une journée, la méthode des "coûts directs" et des outils de suivi vous seront proposés. L'adaptation à votre propre cas se fera chez vous, avec une demi-journée de mise en pratique.

## Faites votre autodiagnostic prix de revient et maîtrise des coûts

- 1 journée de formation près de chez vous
- des outils d'application
- la mise en pratique dans votre entreprise

Témoignage  M. Moreau - Mécanique Générale

J'ai participé avec beaucoup d'intérêt à l'autodiagnostic prix de revient et maîtrise des coûts. La venue dans l'entreprise d'un formateur personnalise cette formation en tenant compte des spécificités de chaque métier. Le savoir-faire de l'entreprise n'est plus un moteur suffisant de réussite. Dans notre activité, le temps passé est une variable fondamentale. C'est pour cela qu'il faut en mesurer le coût par une approche simple, fiable et rigoureuse. Désormais, nous sommes mieux armés pour apporter à nos clients une prestation de qualité à son juste prix. 

### Contactez :

Fabrice ROYER - CCI de Caen - tél : 02 31 54 55 92 - froyer@caen.cci.fr

Vincent CHAPELAIN - CCI Centre et Sud Manche - tél : 02 33 91 33 48 - vch@granville.cci.fr

François DUBLARON - CCI Cherbourg Cotentin - tél : 02 33 23 32 23 - fdublaron@cherbourg-cotentin.cci.fr

Beatriz CORMIER - CCI de Dieppe - tél : 02 35 06 50 53 - b.cormier@dieppe.cci.fr

Jean-François de LA MARANDAIS - CCI de l'Eure - tél : 02 32 38 81 24 - jfdelamarandais@eure.cci.fr

Maliika POTÉ MAMMERI - CCI du Havre - tél : 02 35 55 26 65 - mmammeri@havre.cci.fr

Florence CROS-GIMBERT - CCI du Pays d'Auge - tél : 02 31 14 43 33 - fcrosgibert@pays-auge.cci.fr

Frédéric SAFFROY - CCI de Rouen - tél : 02 35 14 37 81 - frederic.saffroy@rouen.cci.fr



# autodiagnostic prix de revient et maîtrise des coûts

## les entreprises les plus concernées

- Toutes les entreprises travaillant à la commande, des secteurs de l'artisanat de production, de l'industrie, du BTP et des services à l'entreprise

## les objectifs

Etre capable :

- de mettre en place et d'utiliser les outils permettant de maîtriser le prix de revient
- d'appliquer la méthode des "coûts directs"
- de déterminer de manière précise et simple l'ensemble de ses coûts
- de contrôler l'évolution de ses coûts et de ses marges

## le programme

Les enjeux d'une bonne connaissance de son prix de revient • définition • les différentes approches • notion de prix de vente

Les éléments constitutifs du prix de revient • le compte de résultat • les produits • les charges • la notion de coût • les différents coûts (fixes, variables) à partir de l'analyse du compte de résultat

La méthode du coût direct • définition et principe • détermination des coûts directs et des coûts indirects à l'aide d'exercices d'application

Le calcul du coût horaire et des principaux coûts • coût machine • coût d'approvisionnement • coût matières et de l'entreprise

Le seuil de rentabilité • définition • principe de calcul • application

## le planning d'une session

9 h à  
17h

Formation

- outils
- d'application

autodiagnostic

sur rendez-vous

Demi-journée de mise en pratique de la formation dans votre entreprise

## prix

**500 euros** HT

Possibilité de prise en charge auprès de votre organisme de gestion de vos fonds de formation

Pour en finir avec l'évaluation à vue de nez

de votre **prix de revient**

