

Formation : Préparer les points essentiels de la création d'une TPE (Micro-entreprise / Entreprise Individuelle)

La formation « Création entreprise : Préparer les points essentiels de la création d'une TPE » est un parcours collectif et individuel mixant un temps de compréhension des points-clés de succès de la création d'une TPE et un temps d'action pour construire votre projet et rédiger un business plan.

Cette formation vous permet d'acquérir des connaissances théoriques et des compétences pratiques.

Un parcours qui prouvera le sérieux de votre démarche entrepreneuriale et votre capacité à mettre en œuvre un projet cohérent, acceptable par le marché, finançable et durable.

OBJECTIFS

- Concevoir et modéliser un projet de création d'une petite entreprise
- Identifier les étapes de construction d'un projet entrepreneurial
- Identifier l'environnement dans lequel l'entreprise sera créée
- Définir sa stratégie commerciale en tenant compte des clients visés, des concurrents
- Comprendre les aspects liés à la viabilité financière d'une création d'entreprise
- Comprendre les points-clés des obligations fiscales, sociales, juridiques d'une petite entreprise : comparaison régimes MICRO et REEL
- Identifier la forme juridique adaptée à son projet
- Rédiger un business plan professionnel

NOTRE PROPOSITION

Formation collective (de 5 à 20 Stagiaires) alternant partie théorique et pratique

1) La conception et la modélisation d'un projet

- Comprendre comment construire un projet cohérent avec le marché
- Comprendre les principes des stratégies commerciales, juridique, fiscale et sociale
- Comprendre les principes du prévisionnel financier

2) La construction du projet entrepreneurial et la rédaction du business plan

La conception de la stratégie générale d'un projet entrepreneurial

- L'analyse du contexte et de l'environnement de la future entreprise
- L'élaboration de la stratégie générale de la future entreprise

L'élaboration du business model cible

- La définition des offres et des cibles
- L'analyse de la concurrence
- Le positionnement : offre différenciante et tarification

Les stratégies opérationnelles de mise en œuvre du projet

- Le choix de la forme juridique et du régime fiscal de la future entreprise
- Le choix du régime social du futur dirigeant
- La stratégie pour faire connaître et vendre son offre
- La stratégie financière pour chiffrer son projet, calculer son seuil de rentabilité et réaliser un plan de trésorerie

Les indicateurs de pilotage de l'entreprise

- Les indicateurs de pilotage
- Le choix des modes de financement les plus pertinents au regard des besoins du projet d'entreprise
- La formalisation d'un business plan optimisé

MOYEN PÉDAGOGIQUE

En présentiel (salle) : les notions seront développées par des conseillers CCI et des professionnels experts (pédagogie inductive) complétés de séance d'échange pour des études de cas ou de recherche de solutions.

À distance (webinair teams) : CCI Business Builder qui dispose de toutes les ressources pédagogiques nécessaires (vidéos, fiches pédagogiques, exemples, conseils d'experts, ...) et teams d'un système de messagerie pour échanger avec son conseiller référent.

Vos compétences sont évaluées sur la base d'un quizz, de votre business plan et sur une présentation orale de votre projet via 2h de rendez-vous individuel.

Après la formation, les supports de formation sont envoyés par mail.

MOYEN D'ENCADREMENT

L'animation est assurée par un conseiller CCI.

LES MODALITÉS DE SUIVI DE L'EXÉCUTION DU PROGRAMME ET D'APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Les compétences des stagiaires seront validées par un quizz.

Ce quizz sera rempli en début de formation pour connaître le niveau du stagiaire à l'entrée puis ce même questionnaire sera de nouveau rempli par le stagiaire en fin de session pour valider sa progression à l'issue de la journée collective.

Un livrable sera fourni à la fin de cette journée collective au stagiaire qui devra le compléter en autonomie et le faire valider par un conseiller création lors d'un rendez-vous individuel.

L'EFFECTIF DU STAGE

De 5 à 20 personnes maxi

DURÉE DU STAGE

12 heures réparties de la manière suivante :

- 7h de collectif
- 3h de travail en autonomie
- 2h de rendez-vous individuel

TARIF

390 euros Net de taxe

Possibilité de prise en charge. Eligible au CPF.

LES PRÉ-REQUIS NÉCESSAIRES POUR SUIVRE L'ACTION DE FORMATION

Savoir lire, écrire, compter, connaître les règles de calculs de base (calculer un pourcentage, faire une règle de trois, ...).

Test profil entrepreneur à effectuer avant la formation via CCI BUSINESS BUILDER

MODALITES PRATIQUES

Les locaux sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Les formations peuvent être accessibles aux personnes en situation de handicap, une étude sera réalisée au préalable, en collaboration avec notre référent handicap ou tout autre partenaire compétent.

NOM Prénom

Signature